

Vous êtes ici : [Accueil](#) > [Formations](#)

Licence professionnelle Management financier et marketing des services (Grenoble)

- [Présentation](#)
- [Accès](#)
- [Programme](#)
- [Et après ?](#)
- [Partenaires](#)

Nature :

Diplôme national

Domaine :

Droit - Economie - Gestion

Mention(s) :

Assurance, banque, finance

Spécialité(s) :

Management financier et marketing des services

Niveau(x) de recrutement :

Bac + 2

Durée des études :

1 an

Lieu(x) :

Grenoble

Organisation :

[Pôle Licence de Gestion](#)

Accessible en :

Contrat de professionnalisation
Contrat d'apprentissage

La formation se déroule sur une année en alternance. Elle permet de former des futurs collaborateurs dans des secteurs tels que la banque, l'assurance, le crédit immobilier, les sociétés de crédit, la grande distribution (vente de produits financiers). Il s'agit de former des technico-commerciaux aux métiers de chargé de clientèle (particuliers ou professionnels), conseiller en assurance, attaché commercial, conseiller financier.

Objectifs

L'objectif est de former des futurs collaborateurs dans des secteurs tels que la banque, l'assurance, le crédit immobilier, les sociétés de crédit, la grande distribution (vente de produits financiers) ...

Il s'agit de former des technico-commerciaux aux métiers de chargé de clientèle (particuliers ou professionnels), conseiller en assurance, attaché commercial, conseiller financier.

Modalités d'enseignement particulières

Formation continue : uniquement dans le cadre d'une VAE.

Contrat de professionnalisation : d'une durée de un an, il est accessible aux demandeurs d'emploi de plus de 26 ans

Plus d'infos <http://plg.upmf-grenoble.fr/lalternance/>

Apprentissage : d'une durée de un an pour les personnes de moins de 26 ans

Plus d'infos <http://plg.upmf-grenoble.fr/lalternance/>

Échanges internationaux

Domaines Erasmus :

GESTION D'ENTREPRISES

Langue(s) d'enseignement :

Français

Conditions d'admission

Sélection sur dossier et entretien

Formation(s) requise(s)

- Titulaire d'un diplôme bac+2 (DUT, L2, BTS...) et remplir toutes les conditions pour pouvoir signer un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation.
Pour plus d'informations, connectez vous sur le site <http://plg.upmf-grenoble.fr/>
- Possibilité de Validation des Etudes (VE) pour les diplômes étrangers et les titres homologués par l'Etat, Validation des Acquis de l'Expérience (VAE), Validation des Acquis Professionnels (VAP).

Modalités pratiques

Les dates importantes :

- Ouverture des candidatures : Dossiers de candidature à télécharger sur le site du Pôle Licence de Gestion <http://plg.upmf-grenoble.fr/> à partir de début **février**.

- Dépôt des candidatures : **Jeudi 02 mai 2013** (date de réception)

- Entretiens : **14 mai 2013**

Nombre de places :

Environ 25 (15 en contrat d'apprentissage et 10 en contrat de professionnalisation)

Programme

Volume horaire annuel : Enseignement théorique : 594 h (17 semaines de cours)

UE 1 - Tronc commun (160h - 15 crédits)

Anglais, Droit économique communautaire international et bancaire, Outils quantitatifs de gestion, Système bancaire et financier, Communication et techniques d'expression, Option : Marketing ou Comptabilité Finance.

UE 2 -Management financier et marketing des services (175h - 17 crédits)

Produits financiers et bancaires, Gestion financière du court terme, Marketing des services, Droit des affaires, Marchés financiers, Simulation de gestion.

UE 3 - Spécialisation - Mise en oeuvre des métiers (165h - 15 crédits)

Négociation commerciale, Techniques bancaires et marchés de l'assurance, Challenge de la vente, Appréciation du risque client, Fiscalité (professionnels et particuliers), Conférences.

UE 4 - Projet tuteuré (60h - 5 crédits)**UE 5 - Mémoire (34h - 8 crédits)****Année post-bac de sortie :**

Bac + 3

Niveau de sortie :

Niveau II

Insertion professionnelle

L'objectif est de former des futurs collaborateurs dans des secteurs tels que la banque, l'assurance, le crédit immobilier, les sociétés de crédit, la grande distribution (vente de produits financiers) ...

Il s'agit de former des technico-commerciaux aux métiers de chargé de clientèle (particuliers ou professionnels), conseiller en assurance, attaché commercial, conseiller financier.

Etablissements partenaires

CFA Forma-sup Isère - Drôme - Ardèche

66, boulevard Maréchal Foch

38000 Grenoble

Tél : 04 76 84 56 52 - Fax : 04 38 12 05 03 - E.mail : forma-sup.isere-drome-ardeche@wanadoo.fr

Directrice : Elisabeth PAILLET

Entreprises partenaires

Les partenaires 2012-2013 sont : Allianz, Axa, CIC Lyonnaise de Banque, la Banque Populaire des Alpes, la Banque Rhône Alpes, la Caisse d'Epargne, la Médicale, le Crédit Agricole, le Crédit Coopératif, le Crédit Mutuel, Groupama et Sactrop Assurance.

Contacts**Responsable(s) :**

De la formation

Sophie Pasini

Tél : 04 76 28 45 61
sophie.pasini@upmf-grenoble.fr

Renseignements :

Secrétariat

Nadège PISSARD

Tél : 04 76 03 79 30

Fax : 04 76 03 79 39

nadege.pissard@upmf-grenoble.fr

absente le vendredi après-midi

Localisation géographique

Grenoble Centre Ville - Pôle Licence de Gestion - 1 place de Verdun

Avertissement : document non contractuel pouvant être soumis à modifications

A consulter

Université Pierre-Mendès-France / BP 47 / 38040 Grenoble Cedex 9
Contact : admcom@upmf-grenoble.fr

- [Mentions légales](#)
- [Crédits](#)
- [Accessibilité](#)